

Gian Luca Sini

CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	SINI GIAN LUCA
Indirizzo	VIA UGO LA MALFA, 52 - 08100 NUORO
Telefono	+39 328 2831030
E-mail	gsini72@gmail.com
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	26 giugno 1972

ESPERIENZA LAVORATIVA

<ul style="list-style-type: none">• Periodo• Datore di lavoro	Da luglio 2021 Libero professionista
<ul style="list-style-type: none">• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego• Principali competenze	Consulenza aziendale \ <u>Pianificazione e controllo di gestione</u> - analisi dei costi e studio della redditività per prodotto e per cliente; redazione del budget di periodo, predisposizione di un sistema di statistiche interno, definizione degli strumenti per il controllo e per il reporting. <u>Analisi finanziaria</u> - studio e determinazione del fabbisogno finanziario dell'impresa, redazione di business plan, assistenza all'imprenditore nei rapporti con il sistema bancario; gestione dell'indebitamento, analisi di bilancio, gestione dell'Attivo. <u>Consulenza finanziaria</u> - analisi delle esigenze del cliente, selezione delle forme di finanziamento più confacenti ad uno sviluppo coerente delle potenzialità dell'azienda, individuazione dell'istituto di credito e gestione della relazione con quest'ultimo; gestione di strumenti di finanza agevolata. <u>Valutazione d'azienda</u> - stima del valore del patrimonio netto aziendale previa individuazione dell'approccio valutativo più consono alle fattispecie del settore e della specifica azienda. Valutazione di investimenti e di acquisizioni di aziende o rami d'azienda. <u>Analisi strategica</u> - studio del mercato di riferimento dell'impresa, analisi delle logiche commerciali di settore, analisi della concorrenza. <u>Organizzazione aziendale</u> - Analisi dei processi decisionali interni e ottimizzazione delle logiche informative per la Direzione; studio delle funzioni aziendali e definizione di mansioni e competenze per il personale in coerenza con i livelli di delega e responsabilità assegnati.
<ul style="list-style-type: none">• Periodo• Datore di lavoro	Da luglio 2014 Confidi Sardegna Scpa – Cagliari
<ul style="list-style-type: none">• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego• Principali mansioni e responsabilità	Consorzio di garanzia fidi Consulente/gestore imprese Responsabile commerciale per la provincia di Nuoro: <u>Sviluppo e gestione del portafoglio imprese nel territorio</u> - avvio e gestione delle relazioni con imprenditori interessati all'intervento consortile per l'agevolazione dell'accesso al credito e l'ottimizzazione delle posizioni debitorie. <u>Consulenza finanziaria</u> - analisi delle esigenze del cliente, selezione delle forme di finanziamento più confacenti ad uno sviluppo coerente delle potenzialità dell'azienda, individuazione dell'istituto di credito, gestione della relazione con quest'ultimo. <u>Pianificazione finanziaria</u> - redazione di piani economico finanziari pluriennali e budget di periodo; definizione degli strumenti finanziari adatti alle esigenze emerse in fase di analisi.
<ul style="list-style-type: none">• Periodo• Datore di lavoro	Gennaio 2007 – giugno 2014 Malloru Spa – Oristano
<ul style="list-style-type: none">• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego	Consulenza direzionale per aziende ed enti pubblici Consulente

<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Consulente aziendale: <u>Organizzazione aziendale</u> - analisi dei processi decisionali interni e ottimizzazione delle logiche informative per la Direzione; studio delle funzioni aziendali e definizione di mansioni e competenze per il personale in coerenza con i livelli di delega e responsabilità assegnati. <u>Pianificazione e controllo di gestione</u> - analisi dei costi e studio della redditività per prodotto e per cliente; redazione del budget di periodo e definizione degli strumenti per il controllo e per il reporting. <u>Analisi strategica</u> - studio del mercato di riferimento dell'impresa, analisi delle logiche commerciali di settore, analisi della concorrenza.</p> <p>Analista finanziario: Mansioni analoghe a quelle svolte nel precedente impiego.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Periodo • Datore di lavoro 	<p>Ottobre 2002 – dicembre 2006 Sardinia Finance Srl – Nuoro</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Consulenza finanziaria per aziende ed enti pubblici Analista finanziario</p> <p><u>Per aziende:</u> studio e determinazione del fabbisogno finanziario dell'impresa, redazione di business plan, analisi di mercato, assistenza dell'imprenditore nei rapporti con il sistema bancario; liability management (gestione dell'indebitamento); valutazione di imprese e di iniziative di investimento; analisi di bilancio, controllo di gestione, gestione dell'Attivo.</p> <p><u>Per enti pubblici:</u> ristrutturazione del passivo, gestione del debito tramite conversione dei mutui esistenti (ex art. 41, legge 448/01); emissioni obbligazionarie (BOC); valutazione e gestione di operazioni di SWAP e di opzioni finalizzate alla gestione del rischio di tasso (CAP, FLOOR, COLLAR); gestione dell'Attivo (cartolarizzazioni, spin-off immobiliari, gestione della liquidità).</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Periodo • Datore di lavoro 	<p>Febbraio 2002 – ottobre 2004 Gruppo Monte dei Paschi di Siena</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settore bancario Promotore finanziario</p> <p>Attività di promozione finanziaria: offerta di strumenti finanziari e di servizi di investimento rivolta a soggetti privati; consulenze su mutui e prestiti personali.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Periodo • Datore di lavoro 	<p>Giugno 2001 – agosto 2002 Ufficio finanziario Monte dei Paschi di Siena – Nuoro</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settore bancario Docenze</p> <p>Attività di formazione per i promotori finanziari del Gruppo MPS assegnati all'ufficio della provincia di Nuoro. Le lezioni erano volte ad arricchire le competenze tecniche dei promotori, con particolare riferimento alla valutazione dei prodotti finanziari offerti dalla banca, il conseguente studio delle forme di derivati sottostanti, e l'analisi fondamentale dei titoli azionari di maggiore interesse per i clienti.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Periodo • Datore di lavoro 	<p>Giugno 2000 – agosto 2002 Ufficio finanziario Monte dei Paschi di Siena – Nuoro</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settore bancario Consulenza finanziaria</p> <p>Consulenza presso gli uffici di promozione finanziaria del Gruppo MPS.</p> <p>Asset allocation: individuazione di portafogli di titoli adeguati per diversi profili di investitore e per diversi livelli di propensione al rischio.</p> <p>Realizzazione di supporti informatici volti alla gestione dei rischi finanziari tramite opzioni e altri strumenti derivati (sistemi di copertura: "delta hedging", combinazioni di opzioni), e per la gestione degli investimenti.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Periodo • Datore di lavoro 	<p>Luglio 1992 – ottobre 1992 Studio di consulenza aziendale Prof. Ruju – Nuoro</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Consulenza contabile Impiegato</p> <p>Lavoro temporaneo con mansioni attinenti alla contabilità ordinaria aziendale.</p>

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Data	Settembre 2002
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Iscrizione all'Albo Unico Nazionale dei Promotori Finanziari previo superamento del relativo esame di idoneità
• Qualifica conseguita	Promotore Finanziario
• Data	28 febbraio 2001
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Università degli Studi di Bologna
• Qualifica conseguita	Laurea in Economia e Commercio , indirizzo Aziendale Materia della tesi: Statistica II Titolo della dissertazione: "Titoli sintetici per la gestione del portafoglio" Relatore: prof. Furio Camillo
• Data	Giugno 1992
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Istituto Tecnico Commerciale G.P. Chironi di Nuoro
• Qualifica conseguita	Diploma di ragioniere

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA | ITALIANO

ALTRE LINGUE

• Capacità di lettura	INGLESE Buona
• Capacità di scrittura	Buona
• Capacità di espressione orale	Buona
• Capacità di lettura	FRANCESE Elementare
• Capacità di scrittura	Elementare
• Capacità di espressione orale	Elementare

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI / ORGANIZZATIVE

La collaborazione con il Confidi Sardegna e con la Malloru ha favorito lo sviluppo di una buona predisposizione all'attività commerciale grazie all'abituale interazione con imprenditori di vari settori.

Buona attitudine al coordinamento e alla gestione di gruppi di lavoro, perfezionata durante il periodo di servizio alla Malloru, per le cui consulenze era usuale condurre riunioni periodiche con il personale e la Direzione delle aziende clienti allo scopo di verificare gli obiettivi di budget singolarmente assegnati e di assumere decisioni relativamente agli eventuali problemi segnalati durante gli incontri.

Spiccata propensione e interesse per l'insegnamento e la condivisione di competenze e conoscenze di carattere professionale, maturati nel corso degli incarichi di docenza e in occasione dei lunghi periodi di affiancamento al personale delle imprese e degli enti pubblici clienti.

CAPACITÀ E COMPETENZE INFORMATICHE

Sistemi operativi WINDOWS
Ottima conoscenza dei programmi applicativi EXCEL, WORD, POWER POINT

Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs. 196/03.